**1.**接单前请慎重考虑自己的时间和能力，不要轻易接！轻易退！有专门的售后负责问题交流沟通等一系列事情。你确定接单后我会告诉你售后的联系方式.接单成功后，这个单子我就交给你，不会交给别人了，技术问题都和售后交流，我只负责派单，一旦有特殊情况，弃单，请提前，及时告知我，不要突然消失，这是基本素质。但是如果总退，总接，我也会考虑你是不是能力有限！

**2.**接单后，不要自己想当然的在那里做，方案，思路，有问题不确认，都要及时给售后发文档交流，免得做好后偏差太大，大家都麻烦。

**3.**交付方式是你做好后，录像演示下做好的效果，售后这边觉得效果可以，你把做好的东西发来,运行无误,有什么问题你给修改下，客户不懂的地方你给答疑下，一般是2周售后期。

结账分两次结算，一次一半（周期15日）。 每个月的10号20号30号结算首款 5号15号25号结算尾款。举例：10号首款，+15天=25号尾款

**符合以下标准的技术可以提早结尾款：**

（1）客户已经好评，并且追加好评的。

（2）客户言谈中已经对你，对作品非常满意，很感激，目前表明没什么大问题的，你也已经积极的催促客户好评，追加好评的。

（3）到了结账日，客户虽然没有给追加好评，但是客户没有反馈大问题，你也想长期合作，并且你还有其他项目在做的。

**4.期待能和你长期合作，说实话，招个靠谱，有能力的技术员不是个容易的事情，所以我会非常珍惜和你的合作机会，希望你也能够尽职尽责，咱们合作愉快，共赢合作。**